

วันอังคารที่ 10 กรกฎาคม พ.ศ. 2561

TEAMG

ราคา IPO (บาท)	2.42
มูลค่าตลาด (ล้านบาท)	1,646
ทุนจดทะเบียน (ล้านบาท)	340

ทีม คอนซัลติ้ง เอนจิเนียริ่ง แอนด์ แมเนจเม้นท์

หมวดบริการเฉพาะกิจ

ลักษณะธุรกิจ : เป็นที่ปรึกษาด้านวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมแบบบูรณาการ ตั้งแต่การริเริ่มวางแผนคิดพัฒนาโครงการ จัดทำแผนแม่บทสำหรับโครงการ ศึกษาความเหมาะสม สำรวจและออกแบบโครงการ ควบคู่ไปกับการจัดทำรายงานผลกระทบสิ่งแวดล้อม (EIA) และยังมีบริการควบคุมงานก่อสร้างและบริหารโครงการ ตลอดจนการบำรุงรักษาอุปกรณ์และระบบตรวจวัดหลังส่งมอบโครงการ

การกระจายหุ้น IPO (ล้านบาท)		ก่อน IPO		หลัง IPO
ประชาชนทั่วไป	160.0	ดร.ประเสริฐ ภัทรมัย	18.48%	13.59%
กรรมการ/ผู้บริหารและพนักงาน	20.0	นายพิรวัฒน์ เปรมชื่น	11.29%	8.30%
		ดร.ธนสาร ก้วยเจริญพานิชย์	8.41%	6.19%
		ผู้ถือหุ้นเดิมรายอื่นๆ	61.82%	45.45%
ก่อน IPO	500.0	ประชาชนทั่วไป	0.00%	23.53%
หลัง IPO	680.0	กรรมการ/ผู้บริหาร/พนักงาน	0.00%	2.94%
ราคาพาร์ (บาท)	0.50	รวม	100.0%	100.0%

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง
1. ดร.ประเสริฐ ภัทรมัย	ประธานกรรมการบริษัท
2. นายศานิต รุ่งน้อย	รองประธานกรรมการ/กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ
3. พล.อ.วิเชียร ศิริสุนทร	กรรมการบริษัท/กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ

ข้อมูลที่บริษัทเปิดเผยในไฟล์สิ่งและการวิเคราะห์เบื้องต้น

บริษัท ทีม คอนซัลติ้ง เอนจิเนียริ่ง แอนด์ แมเนจเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (“TEAMG”) เป็นที่ปรึกษาด้านวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมแบบบูรณาการ (Integrated Consulting Services) โดยมีทีมงานที่เชี่ยวชาญใน 5 สาขาวิศวกรรม อาทิ ด้านการคมนาคม ด้านทรัพยากรน้ำ และด้านพลังงาน ซึ่งให้บริการตั้งแต่ริเริ่มโครงการ จัดทำแผนแม่บท ควบคุมงานก่อสร้าง ควบคู่ไปกับการจัดทำรายงานผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อม (EIA) รวมถึงการให้บริการบำรุงรักษาอุปกรณ์หลังการส่งมอบโครงการ

งวด 1Q61 TEAMG มีรายได้เพิ่มขึ้น 10% YoY หนุนด้วยการรับรู้รายได้จากส่วนงานภาคเอกชน โครงการออกแบบการก่อสร้างรถไฟฟ้าสายสีส้ม และมี Gross Margin ทรงตัวจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ 32.6% ขณะที่ SG&A/Sales ลดลงมาที่ 26.3% จากเดิมที่เคยสูง 32% โดยภาพรวมจึงทำให้งวด 1Q61 มีกำไรสุทธิ 22 ล้านบาท เติบโตโดดเด่น 17.7 เท่าตัว ทั้งนี้ บริษัท ยังเหลือ Backlog อีกกว่า 3.4 พันล้านบาท คาดว่าจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วงที่เหลือของปีและปีต่อไป

ราคา IPO ที่ 2.42 บาท เทียบกับ EPS ย้อนหลัง 4 ไตรมาส คิดเป็น Trailing PER ที่ 13.44 เท่า ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยของบริษัทที่ทำธุรกิจใกล้เคียงกันอย่าง PPS (จดทะเบียนตลาด MAI) มีค่า PER เฉลี่ย 20.18 เท่า (3 เดือนย้อนหลัง ตั้งแต่ 26 มี.ค. – 25 มิ.ย. 2561)

FY: ปีที่ 31 ธ.ค.	FY58A	FY59A	FY60A	3M60	3M61
รายได้ (ล้านบาท)	1,510	1,678	1,606	378	416
Gross Margin (%)	36	38	35	33	33
กำไรสุทธิ (ล้านบาท)	49	88	99	1	22
EPS (บาท)	0.16	0.26	0.20	0.00	0.04
PER (เท่า)*	14.8	9.16	12.6	N.A.	13.4
P/BV (เท่า)*	2.57	2.79	2.60	N.A.	2.69
ROE (%)	17.38	30.44	21.18	N.A.	18.8
จำนวนหุ้น (ล้านหุ้น@พาร์ 0.50 บาท)	300	322	500	500	500

ที่มา : งบการเงิน,หมายเหตุ * ใช้ราคา IPO ในการคำนวณ

ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้ รวบรวมมาจากแหล่งข้อมูลที่น่าเชื่อถือ อย่างไรก็ดี บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด ไม่สามารถที่จะยืนยันหรือรับรองความถูกต้องของข้อมูลเหล่านี้ได้ ไม่ว่าประการใดๆ บทวิเคราะห์ในเอกสารนี้ จัดทำขึ้นโดยอ้างอิงหลักเกณฑ์ทางวิชาการเกี่ยวกับหลักการวิเคราะห์ และมีได้เป็นการชี้แนะ หรือเสนอแนะให้ซื้อหรือขายหลักทรัพย์ใดๆ การตัดสินใจซื้อหรือขายหลักทรัพย์ใดๆ ของผู้อ่าน ไม่ว่าจะเกิดจากการอ่านบทความในเอกสารนี้หรือไม่ก็ตาม ล้วนเป็นผลจากการใช้วิจารณญาณของผู้อ่าน โดยไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับหรือผู้พันธุคุณพันใดๆ กับ บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด ไม่ว่ากรณีใด

เก็ดศักดิ์ นววิธธรรม
เลขทะเบียนนักวิเคราะห์: 004132
therdsak@asiaplus.co.th
ชัชกร ทักสินนท์
ผู้ช่วยนักวิเคราะห์

TEAMG ที่ปรึกษาด้านวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมแบบครบวงจร

บริษัทดำเนินธุรกิจที่ปรึกษาด้านวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมแบบบูรณาการ (Integrated Consulting Services) สำหรับการวางแผน/การก่อสร้าง/การพัฒนาโครงการหลากหลายประเภท โดยสามารถให้บริการแบบเบ็ดเสร็จในจุดเดียว (One-stop Service) ให้แก่ลูกค้าได้อย่างครบถ้วนสมบูรณ์และรวดเร็ว กล่าวคือ บริษัทสามารถให้บริการที่ปรึกษาทางวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมนับตั้งแต่ขั้นตอนของการริเริ่มวางแผนคิด การพัฒนาโครงการ การจัดทำแผนแม่บทสำหรับโครงการ การศึกษาความเหมาะสม การสำรวจและออกแบบรายละเอียดโครงการ ควบคู่ไปกับการศึกษาผลกระทบสิ่งแวดล้อม และยังมีบริการให้บริการเป็นที่ปรึกษาในการควบคุมการก่อสร้างและบริหารโครงการ ไปจนถึงการปฏิบัติการและบำรุงรักษาอุปกรณ์และระบบตรวจวัดหลังการส่งมอบโครงการ

ปัจจุบัน TEAMG ให้บริการเป็นที่ปรึกษาทางวิศวกรรม ครอบคลุมสาขาความเชี่ยวชาญ 5 ประเภท ดังนี้

1) ด้านการคมนาคมและโลจิสติกส์ (Transportation and Logistics)

ให้บริการที่ปรึกษาในสำหรับโครงการพัฒนาระบบขนส่งมวลชน ทั้งระบบราง ถนน การขนส่งทางเรือ และทางอากาศ รวมทั้งงานด้านวิศวกรรมจราจร และการบริหารจัดการด้านโลจิสติกส์อย่างครบวงจร

2) ด้านทรัพยากรน้ำ (Water Resources)

ให้บริการที่ปรึกษาในการบริหารจัดการและพัฒนาทรัพยากรน้ำ การชลประทานและการจัดหาแหล่งน้ำ การระบายน้ำและป้องกันอุทกภัย ตลอดจนการพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังน้ำ

3) ด้านอาคารและสาธารณูปโภค (Building and Infrastructure)

ให้บริการที่ปรึกษาในการ วางแผน ออกแบบ เขียนแบบ ไปจนถึงงานบริหารโครงการและควบคุมงานก่อสร้างอาคารและระบบสาธารณูปโภค และงานวิศวกรรมธรณีเทคนิค

4) ด้านสิ่งแวดล้อม (Environment)

ให้บริการที่ปรึกษาสำหรับการศึกษาและวิเคราะห์ผลกระทบสิ่งแวดล้อม (EIA) การวางแผนงานด้านการจัดการสิ่งแวดล้อม เพื่อสนับสนุนการบำบัดและกำจัดมลพิษทางน้ำ อากาศ และมลพิษในดิน

5) ด้านพลังงาน (Energy)

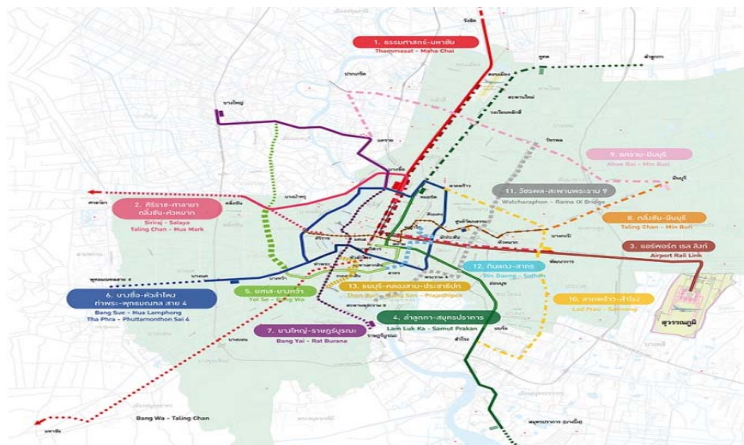
ให้บริการที่ปรึกษาในการพัฒนาระบบไฟฟ้า การนำเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาใช้สนับสนุนการพัฒนาการผลิตไฟฟ้าจากแหล่งพลังงานธรรมชาติและแหล่งพลังงานทดแทน

ภาพถ่ายผลงานงานที่ผ่านมาของ TEAMG

โครงการทบทวนและปรับแผนแม่บทการขนส่งมวลชนระบบรางในกรุงเทพและปริมณฑล

เจ้าของโครงการ : สำนักงานนโยบายและแผนการขนส่งและจราจร กระทรวงคมนาคม

ของเขตงานของ TEAMG : จัดทำแผนแม่บท



โครงการบริหารงานก่อสร้างสำนักงานใหญ่

เจ้าของโครงการ : ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET)

ของเขตงานของ TEAMG : บริหารงานก่อสร้าง และจัดทำข้อมูลอาคารในรูปแบบ Building Information

Modeling (BIM) เพื่อใช้ในการบริหารทรัพย์สิน



โครงการเขื่อนไฟฟ้าพลังน้ำไซยะบุรี

เจ้าของโครงการ : บริษัท ช. การช่าง (CK) และ ไซยะบุรี พาวเวอร์

ของเขตงานของ TEAMG : ศึกษาความเหมาะสม จัดทำแผนการจัดการด้านสิ่งแวดล้อมและการโยกย้าย

ประชาชน ติดตั้งอุปกรณ์ตรวจวัดพฤติกรรมเขื่อน

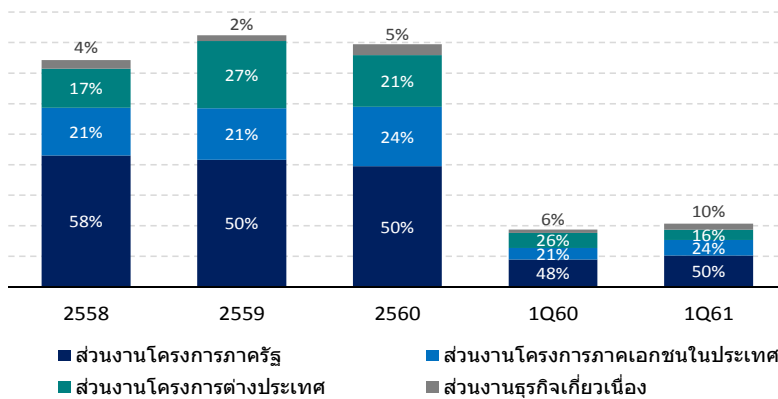


ที่มา: TEAMG

รายได้สัดส่วน 50% มาจากส่วนงานโครงการภาครัฐ

บริษัทรับรู้รายได้จากการให้บริการตามอัตราส่วนความสำเร็จของงาน (Percentage of Completion) โดยลูกค้าของบริษัทแบ่งออกเป็น 4 กลุ่ม คือ 1. ส่วนงานภาครัฐ 2. ส่วนงานเอกชน 3. ส่วนงานต่างประเทศ และ 4. ส่วนงานธุรกิจเกี่ยวเนื่อง หากพิจารณาสัดส่วนของรายได้ TEAMG ในปี 2560 สัดส่วน 50% เป็นรายได้จากส่วนงานโครงการของภาครัฐ, 24% เป็นรายได้จากส่วนงานโครงการภาคเอกชน, 21% เป็นรายได้จากโครงการต่างประเทศ และส่วนที่เหลือ 5% เป็นรายได้จากธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

สัดส่วนรายได้แยกตามการรับรู้รายได้



ที่มา: TEAMG, ASPS

จุดแข็งอยู่ที่บริการที่หลากหลาย และความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน

จุดเด่นของ TEAMG ที่เป็นบริษัทให้บริการปรึกษาด้านวิศวกรรมและสิ่งแวดล้อมแบบบูรณาการ (Integrated Consulting Services) มีดังนี้

1) บริการด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย

บริษัทมีเทคโนโลยีที่ทันสมัย ที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน และเพิ่มความได้เปรียบในการแข่งขัน เช่น การนำเทคโนโลยีอากาศยานไร้คนขับ (Unmanned Aerial Vehicle: UAV) หรือ โดรน มาใช้ในการสำรวจพื้นที่, การใช้โปรแกรม Building Information Modelling (BIM) ในการสร้างแบบจำลองอาคารในมุมมองรูป 3 มิติ, การบันทึกและส่งข้อมูลแบบอัตโนมัติทางไกล (Remote Monitoring System), และการวิเคราะห์แบบประเมินผลแบบ Real-time Monitoring

2) บริการครบวงจร

บริษัทสามารถในการให้บริการแบบเบ็ดเสร็จในจุดเดียว (One-Stop Service) ให้แก่ลูกค้าได้อย่างครบถ้วนสมบูรณ์และรวดเร็ว สร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า ด้วยผลงานที่มีคุณภาพตาม โดยลูกค้าไม่ต้องเสียเวลาสรรหาผู้ให้บริการที่ปรึกษาหลายราย

3) มีวิศวกร สถาปนิก และนักวิชาการจำนวนมาก

มีวิศวกร สถาปนิก นักวิทยาศาสตร์ นักสังคมศาสตร์ นักกฎหมาย และนักวิชาการที่ทรงคุณวุฒิครบทุกสาขาความเชี่ยวชาญ จำนวนกว่า 1,200 คน ซึ่งบุคลากรเหล่านี้ส่วนใหญ่มีประสบการณ์และความชำนาญสูง สามารถให้บริการได้อย่างมีคุณภาพบนพื้นฐานของความรู้และมาตรฐานทางวิชาชีพ

อนาคตสดใส เติบโตตามอุตสาหกรรมก่อสร้าง

แนวโน้มงานก่อสร้างในปี 2561-2562 ส่วนของงานก่อสร้างภาครัฐคาดว่าจะเติบโต 13-16% ต่อปี ตามความคืบหน้าของโครงการขนาดใหญ่ โดยมีมูลค่าก่อสร้างรวม 2 ปี เฉลี่ยประมาณ 1.5 ล้านล้านบาท และสำหรับแนวโน้มงานก่อสร้างภาคเอกชน คาดว่าจะทยอยฟื้นตัวตามภาวะเศรษฐกิจ หนุนให้เกิดการก่อสร้างโรงงานอุตสาหกรรมและพาณิชย์กรรม ประเมินว่าจะเติบโตประมาณ 2-4% ต่อปี ส่วนปัจจัยสนับสนุนที่สำคัญที่คาดว่าจะส่งผลให้ธุรกิจก่อสร้างสามารถขยายตัวต่อเนื่องในระยะยาว น่าจะมากจากการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานในระยะเชิงเศรษฐกิจพิเศษตะวันออก (EEC) อาทิ โครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน, โครงการพัฒนาเมืองการบินตะวันออกสนามบินอู่ตะเภา, โครงการพัฒนาท่าเรือแหลมฉบังเฟส 3, โครงการพัฒนาท่าเรือมาบตาพุด เฟส 3, โครงการรถไฟทางคู่, และโครงการขยายถนนมอเตอร์เวย์ นอกจากนี้ยังมีการพัฒนาเมืองใหม่ และการพัฒนาอุตสาหกรรมเป้าหมาย ทั้งสิ้นรวมเป็นมูลค่าเงินลงทุนกว่า 1.5 ล้านล้านบาท ในช่วง 5 ปีข้างหน้า

แนวโน้มการขยายตัวของภาคก่อสร้างในปี 2560-2562

Construction	2013	2014	2015	2016	2017 ^F		2018 ^F		2019 ^F	
					Worse	Best	Worse	Best	Worse	Best
Total Construction										
(THB, bn)	1,052.2	1,038.5	1,158.9	1,224.3	1,311.0	1,330.0	1,442.0	1,477.0	1,595.0	1,633.0
Growth (%)	1.5	-1.3	11.6	5.6	7.0	8.6	9.2	11.9	9.3	11.9
Public Construction										
(THB, bn)	497.1	494.6	629.6	701.1	785.0	799.0	903.0	927.0	1,034.0	1,061.0
Growth (%)	-3.0	-0.5	27.3	11.4	12.0	14.0	14.0	17.0	13.0	16.0
Private Construction										
(THB, bn)	555.1	543.9	529.4	523.2	526.0	531.0	539.0	550.0	561.0	572.0
Growth (%)	6.0	-2.0	-2.7	-1.2	0.5	1.5	2.0	4.0	3.0	5.0

ที่มา: TEAMG

เสนอขายหุ้น IPO รวม 180 ล้านหุ้น รองรับการค้าเติบโตในอนาคต

บริษัทจะนำเสนอขายหุ้นเพิ่มทุน (IPO) ต่อประชาชนทั่วไปในครั้งแรกจำนวน 180 ล้านหุ้น (ราคาพาร์ 0.50 บาท) คิดเป็นสัดส่วน 26.47% ของทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระแล้ว โดยแบ่งเป็น

- 1.) หุ้นสามัญเพิ่มทุนใหม่เสนอขายต่อประชาชนทั่วไป จำนวน 160 ล้านหุ้น หลังการเสนอขายคิดเป็นสัดส่วน 23.53% ของทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระแล้ว
- 2.) หุ้นสามัญเพิ่มทุนใหม่เสนอขายต่อกรรมการ/ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย จำนวน 20 ล้านหุ้น หลังการเสนอขายคิดเป็นสัดส่วน 2.94% ของทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระแล้ว

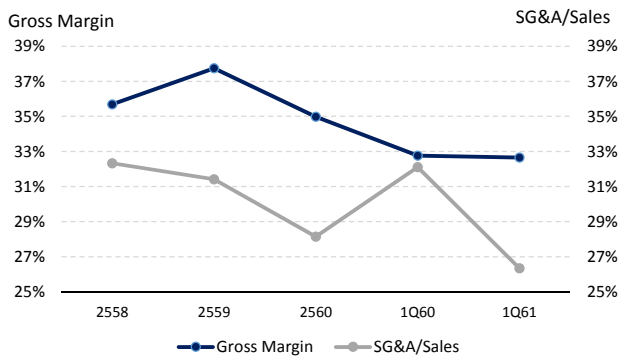
ภายใต้ราคาเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนที่ 2.42 บาท TEAMG จะได้รับเงินเพิ่มทุนรวม 435.6 ล้านบาท โดยบริษัทมีแผนใช้เงินลงทุนประมาณ 410.77 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายงานเพิ่มเติมในอนาคต แบ่งออกเป็น 65 ล้านบาท สำหรับลงทุนในระบบคอมพิวเตอร์ ซอฟต์แวร์ และเทคโนโลยีก้าวหน้า และส่วนที่เหลืออีก 345.77 ล้านบาท เอาไว้ใช้เป็นเงินหมุนเวียนของธุรกิจ ซึ่งจำนวนเงินลงทุนทั้ง 2 ส่วน จะถูกนำไปใช้ภายในปี 2562

กำไร 3 ปี ที่ผ่านมาเติบโตต่อเนื่อง

ภาพรวมกำไรบริษัทช่วง 3 ปีที่ผ่านมา (พ.ศ. 2558 - 2560) ขยายตัวต่อเนื่องเฉลี่ย CAGR 42% ต่อปี โดยปี 2559 บริษัทมีรายได้ให้บริการเพิ่มขึ้น 11% YoY เท่ากับ 1,648 ล้านบาท หนุนด้วยการรับรู้รายได้ส่วนงานต่างประเทศโครงการขนาดใหญ่ที่มี Gross Margin สูงเมื่อเทียบกับส่วนงานอื่นๆ เนื่องจากเป็นโครงการซับซ้อน อาทิ โครงการออกแบบรายละเอียดการก่อสร้างเขื่อนไชยะบุรี สปป.ลาว (มูลค่าโครงการ 500 ล้านบาท) และการศึกษาความเหมาะสมของการสร้างเขื่อนบริเวณแม่น้ำเซกอง สปป.ลาว จึงทำให้มีกำไรสุทธิ 81 ล้านบาท เติบโต 79% YoY สำหรับปี 2560 บริษัทมีรายได้ลดลง 4% YoY เป็นเพราะโครงการภาครัฐขนาดใหญ่บางโครงการ เช่น โครงการควบคุมรถไฟฟ้าสายหนึ่ง (มูลค่าโครงการ 1,000 ล้านบาท) ประสบปัญหาคัดเลือกผู้รับเหมาล่าช้า จึงทำให้ TEMG ไม่สามารถรับรู้รายได้ได้ตามแผนการ ส่งผลให้ Gross Margin เฉลี่ยทำได้ 35% ลดลงจากปี 2559 ที่ทำได้ 37.7% แต่บริษัทควบคุมค่าใช้จ่ายในการบริหารได้ดีขึ้น จึงทำให้ปี 2560 มีกำไร 99 ล้านบาท เติบโต 12% YoY

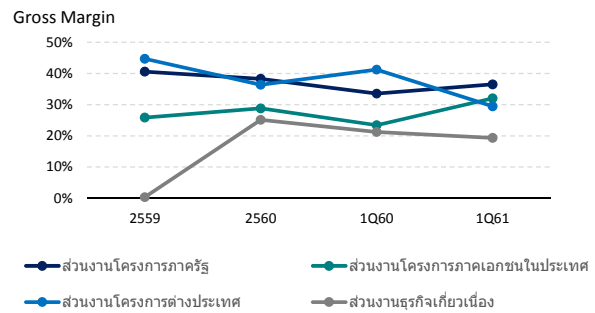
สำหรับงวดผลประกอบการล่าสุด 1Q61 TEAMG มีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้น 10% YoY หนุนด้วยการรับรู้รายได้จากส่วนงานภาคเอกชนโครงการออกแบบรายละเอียดก่อสร้างโครงการรถไฟฟ้าสายสีส้ม (มูลค่าโครงการรวม 350 ล้านบาท) และมี Gross Margin โดยเฉลี่ย 32.6% ใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าที่เคยทำได้ 32.8% ขณะที่ SG&A/Sales ลดลงมาที่ 26.3% จากเดิมที่เคยสูง 32% จึงหนุนให้งวด 1Q61 มีกำไรสุทธิ 22 ล้านบาท เติบโตโดดเด่น 17.7 เท่าตัว ทั้งนี้ ณ สิ้นงวด 1Q61 บริษัทยังมี Backlog รอรับรู้รายได้อีกราว 3.4 พันล้านบาท

ประสิทธิภาพการกำกับกำไรโดยรวม



ที่มา: TEAMG, ASPS

ประสิทธิภาพการกำกับกำไรแยกตามส่วนงาน



ที่มา: TEAMG, ASPS

โครงสร้างทางการเงินแข็งแกร่ง + จ่ายปันผลขั้นต่ำอัตรา 40%

สถานะการเงิน ณ 31 มี.ค. 2561 บริษัทมีอัตราส่วน Net Gearing อยู่ในระดับต่ำ 0.10 เท่า และคาดหลังบริษัทได้รับเงินจากการขาย IPO จะแข็งแกร่งมากขึ้นดำรงสถานะ Net Cash กล่าวคือ มีเงินสดมากกว่าหนี้ที่มีภาระดอกเบี้ย จะส่งผลบวกต่อการดำเนินงานธุรกิจและสร้างรายได้ในอนาคต ทำให้เชื่อได้ว่าบริษัทจะสามารถทำตามนโยบายจ่ายปันผลขั้นต่ำที่ 40% ได้

ราคา IPO 2.42 บาท คิดเป็น P/E 13.44 เท่า

การกำหนดราคาเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ในราคาขาย 2.42 บาท เทียบกับข้อมูล EPS ย้อนหลัง 4 ไตรมาส (1 เม.ย. 2560 – 31 มี.ค. 2561) ที่ 0.18 บาท (Fully Diluted) คิดเป็น Trailing PER ที่ 13.44 เท่า ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยของบริษัทที่ทำธุรกิจใกล้เคียงกันอย่าง บริษัท โปรเจคแพลงนิง เซอร์วิส หรือ PPS (จดทะเบียนในตลาด MAI) มีค่า PER เฉลี่ย 20.18 เท่า (เฉลี่ยในช่วง 3 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 26 มี.ค. - 25 มิ.ย. 2561)

ประเด็นความเสี่ยงที่สำคัญ

1. เนื่องจากธุรกิจที่ปรึกษาด้านวิศวกรรม เป็นธุรกิจที่ต้องอาศัยความรู้ความสามารถ ความชำนาญ และประสบการณ์ของวิศวกร แต่ก็มีความเสี่ยงในการควบคุมงานผิดพลาด จนก่อให้เกิดความเสียหายต่อโครงการ ซึ่งอาจจะถูกลูกค้าซึ่งเป็นเจ้าของโครงการเรียกร้องค่าเสียหายจากเหตุดังกล่าวได้
2. เนื่องจากรายได้สัดส่วน 50% มาจากส่วนงานโครงการภาครัฐ หากมีปัญหาล่าช้าในการคัดเลือกผู้รับเหมา และผู้รับเหมาทำงานล่าช้า ก็อาจทำให้บริษัท ไม่สามารถรับรู้รายได้ตามแผนการได้
3. หากบริษัทไม่มีการนำเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาใช้ในการทำงาน หรือไม่สามารถปรับตัวให้ทันกับการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีทางวิศวกรรม ก็จะมีความเสี่ยงที่จะไม่สามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นๆ ได้ จนอาจส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานและผลประกอบการของบริษัท